



# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)

© श्रीकांत आव्हाड



@UdyojakMitra

# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 2/10



व्यवसाय सुरु करायचा विचार करत असताना सर्वात आधी कोणता व्यवसाय करावा हा प्रश्न असतो.

आपण काय विकू शकतो याचा विचार करून आणि मार्केटची गरज काय आहे याचा अभ्यास करून व्यवसाय निवडावा.

कुणालातरी खूप पैसा मिळतोय, कुठेतरी पेपरमध्ये वाचलं म्हणून, न्यूज चॅनल वर सक्सेस स्टोरी पहिली म्हणून किंवा कुणीतरी सांगितलं म्हणून एखादा व्यवसाय निवडू नका.

त्यात तुमच्या दृष्टीने, तुमच्या मार्केटमध्ये पोटेन्शियल आहे का याचाच विचार करा.

© श्रीकांत आव्हाड



# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 3/10



व्यवसाय निवडल्यानंतर त्याची

पूर्ण माहिती मिळविण्याचा प्रयत्न करा.

सध्या त्याच प्रकारचे व्यवसाय कुठे कुठे आहे याची माहिती घेऊन त्यांचा सव्हे करून घ्या.

या व्यवसायाचा आपल्याला प्रॅक्टिकली अनुभव घेता येईल का याचा विचार करावा. शिकण्याला नेहमी प्राधान्य द्या. कोणताही अभ्यास न करता परीक्षा देण्याचा प्रयत्न केला तर नापासच होणार. त्यामुळे आधी अभ्यास करा. काम कसं चालतं, मार्केटची स्टॅंडर्ड प्रॅक्टिस कशी आहे, कशा प्रकारे नेटवर्क वाढवावं लागतं, आर्थिक व्यवहार कसे हाताळले जातात, कस्टमर हॅण्डलिंग कशी असते अशा विविध बाबींचा अभ्यास करावा.

© श्रीकांत आव्हाड



# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 4/10



गुंतवणूक क्षमता कमी असेल तर शक्यतो आपल्या हाती असलेल्या रकमेत कशा प्रकारे सुरुवात करता येईल याचा विचार करा.

समजा तुम्ही एखादे मॅन्युफॅक्चरिंग युनिट सुरु करण्याचे ठरवले आहे, पण त्यासाठी गुंतवणूक खूप जास्त लागणार आहे, तर अशावेळी त्याच प्रोडक्टची ट्रेडिंग करावी. कमी गुंतवणुकीत व्यवसाय सुरु होतो. आणि रिस्क रेशो एकदम कमी होऊन जातो

सर्व्हिस इंडस्ट्री असेल तर त्यासाठी खूप मोठे ऑफिसच सेटअप केले पाहिजे असे काही नसते, अगदी घरातूनही काही काळ व्यवसाय करू शकता. त्यामुळे पैशावाचून व्यवसाय कधीच अडत नाही

© श्रीकांत आव्हाड



# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 6/10



व्यवसायाचे तीन वर्षे चांगली पार पाडा.

या काळात तुमचे व्यवसायाचे करंट अकाउंट चांगले फिरते ठेवा. प्रत्येक व्यवसायापेक्षाही अकाउंटमध्ये जास्त व्यवहार दिसले पाहिजेत. म्हणजे डिपॉजिट आणि विड्रॉवल... बँक रेकॉर्ड, ITR चांगले असेल तर तीन वर्षांनी कोणतीही बँक सहज कर्ज देते. त्यानंतर मात्र स्वतःच्या पैशातून व्यवसाय वाढवायचा नाही. तीन वर्षांनंतर व्यवसाय वाढीसाठी बँकच कामी आली पाहिजे. व्यवसाय सुरु केल्यानंतर वर्षभर खिशातून काही ना काही कारणांनी पैसा टाकायची गरज पडू शकते, त्यानंतर मात्र अशी गरज पडता कामा नये.

© श्रीकांत आव्हाड



These contents are subjected to COPYRIGHT. Violation of the same will result into legal action.

# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 7/10



कोणत्याही व्यवसायाचे

पहिले ६ महिने नुकसानीचे,

दुसरे ६ महिने ना नफा ना तोट्याचे

आणी तिसरे ६ महिने किरकोळ नफ्याचे असतात,

यानंतर म्हणजे व्यवसाय सुरु झाल्यानंतर दिड वर्षानंतर

तुमचा व्यवसाय खऱ्या अर्थाने वेग घेत असतो.....

त्यामुळे सुरुवातिला होणाऱ्या नुकसानाने खचु नका. ते नुकसान नाहि तर तुमची व्यवसायात होणारी अप्रत्यक्ष गुंतवणुक असते. तुमचा व्यवसाय कोणत्याही परिस्थितीत पूर्ण क्षमतेने चालु राहिल याची दक्षता घ्या. पैसा फिरता राहिल याची काळजी घ्या. नफा आपोआपच मिळायला लागेल.

© श्रीकांत आव्हाड



# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 8/10



नुकसान हा  
व्यवसायाचा अविभाज्य भाग आहे.

नुकसान होईल म्हणुन व्यवसाय करायला घाबरु नका.  
वर्षातील ८-१० महिने फायदा तर २-४ महिने  
तोटा हे गणित गृहीत धरुनच व्यवसाय करा.  
फक्त हे नुकसान कमीत कमी कसे होईल याची काळजी घ्या.  
एखाद् वेळेस खूपच मोठी समस्या उत्पन्न झाली तर अनुभवी व्यक्तींचा  
सल्ला घ्या. पण कोणत्याही परिस्थिती डगमगू नका.

© श्रीकांत आव्हाड



These contents are subjected to COPYRIGHT. Violation of the same will result into legal action.

# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 9/10



कुणाशी स्पर्धा करू नका.

व्यवसाय स्पर्धा नसून प्रवास आहे.

कोण काय करतोय यापेक्षा तुम्ही काय करताय हे महत्वाचे असते. यात आणखी एक महत्वाचे म्हणजे “दिसणारी आर्थिक प्रगती”.

आपल्या बरोबरीच्या कित्येक जणांनी चांगली नोकरी शोधून करिअरला सुरुवात केलेली असते. आणि लगेच चांगला पगार कमवायला सुरुवात केलेली असते. आणि व्यवसायात सुरुवातीच्या काळात आपली आर्थिक परिस्थिती कधीच चांगली नसते. यामुळे त्यांच्या अर्थीकी परिस्थितीशी तुलना करायला गेल्यास निराशा येण्याची शक्यता असते. आणि आपले नातेवाईक, कुटुंबीय सुद्धा आपली तुलना त्यांच्याशी करायला लागतात. या गोष्टींना गांभीर्याने घेतल्यास निराशाच येईल, त्यामुळे एका कानाने ऐकून दुसऱ्याने सोडून द्या. दिसणाऱ्या आर्थिक प्रगतीपेक्षा प्रत्यक्षातल्या प्रगतीला महत्व द्या

© श्रीकांत आव्हाड



# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 10/10



आपल्या बरोबरीच्या

पण नोकरी करणाऱ्या समवयस्कांच्या उत्पन्नाशी

आपल्या उत्पन्नाची तुलना करू नका.

नोकरदारांचा आर्थिक परिस्थितीचा ग्राफ हा सुरुवातीला नेहमी वेगाने वाढतो, पण काही काळाने एका उंचीवर जाऊन थांबतो, त्याची प्रगती खुंटते. पण याचवेळी व्यवसायातील आर्थिक उत्पन्नाचा ग्राफ हा हेलकावे खात का असेना पण हळूहळू वर जातच असतो. त्यामुळे नोकरीमधील आर्थिक स्थिती हि सुरुवातीच्या काळात वाढती दिसते, आणि व्यवसायाची आहे तिथेच दिसते. पण पाच दहा वर्षांनंतर नोकरीचा ग्राफ वाढणे थांबून जाते आणि व्यवसायाची आर्थिक प्रगती कित्येक पटींनी पुढे गेलेली असते. व्यवसायाच्या सुरुवातीच्या काळात कुणाशीच आपल्या उत्पन्नाची तुलना करू नये. खरं तर अशी तुलना कधीच कुणाशी करू नये. आपण व्यवसाय आपल्या समाधानासाठी निवडलेला असतो, कुणाशी तुलना करण्यासाठी नव्हे.

© श्रीकांत आव्हाड



# व्यवसाय सुरु करण्यापूर्वी या टिप्स नक्की वाचा

www.UdyojakMitra.com

Slide 5/10



**सुरुवातीच्या काळात  
कर्ज घेणे शक्यतो टाळावे.**

व्याजाच्या जाळ्यात अडकू नये. कर्जामुळे कित्येक नवउद्योजक व्याजाच्या जाळ्यात अडकतात. मार्केट हाती नसताना मोठी गुंतवणूक करून व्यवसाय उभा केला जातो, आणि मग प्रोडक्शन खपवण्यासाठी मार्केटची शोधाशोध केली जाते. अशावेळी पूर्ण प्रोडक्शन विक्री शक्य होत नाही, बँकांचे हफ्ते थांबत नाहीत, खिशातून पैसे टाकण्याचा मर्यादा येतात, आणि मग खाजगी सावकारांकडून २-५-१० टक्के व्याजाने पैसे उचलले जातात. इथे तुम्ही हमखास अडकता. आणि तीन चार वर्षात सगळं काही संपून जात. त्यामुळे कर्जाच्या आणि व्याजाच्या जाळ्यात अडकू नका.

© श्रीकांत आव्हाड



These contents are subjected to COPYRIGHT. Violation of the same will result into legal action.