



# सोशल मीडियाच्या माध्यमातून कमी खर्चात व्यवसायाची जाहिरात करण्याचे प्रभावी मार्ग



[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)



# सोशल मीडियाच्या माध्यमातून कमी खर्चात व्यवसायाची जाहिरात करण्याचे प्रभावी मार्ग

[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)



## फेसबुक

- फेसबुक वर तुमच्या व्यवसायाचे पेज तयार करा.
- तुमच्या सर्व मित्रांना पेज लाईक साठी रिक्वेस्ट पाठवा
- दररोज पेज वर वेगवेगळे कन्टेन्ट पोस्ट करत रहा
- फेसबुकवरील विविध ग्रुप्स जॉईन करा
- तुमच्या व्यवसायाच्या पोस्ट आठवड्यातून दोन तीन वेळा सर्व ग्रुप्स वर पोस्ट करा. सर्व पोस्ट एकाच वेळी करू नका. पेज वरील पोस्ट ग्रुप मधे शेअर करा किंवा ग्रुप मध्ये थेट पोस्ट करा
- पोस्ट सोबत इमेजेस चा चांगला वापर करा
- पेज वरील पोस्ट पेड प्रमोशन च्या माध्यमातून प्रमोट करा.
- फेसबुक पेड प्रमोशन कसे करायचे शिकून घ्या.



Kriston Publicity

Your Social Media Publicity Partner



@UdyojakMitra

# सोशल मीडियाच्या माध्यमातून कमी खर्चात व्यवसायाची जाहिरात करण्याचे प्रभावी मार्ग

[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)



## इंस्टाग्राम

- इंस्टाग्राम वर व्यवसायाचे अकाउंट उघडा
- त्यावर फेसबुक प्रमाणेच दररोज विविध कन्टेन्ट पोस्ट करत रहा.
- हँशटॅग चा योग्य वापर करून फॉलोअर्स वाढवत रहा
- इंस्टाग्राम वर पेड प्रमोशन करू नका, त्याऐवजी फेसबुक पेड प्रमोशन इंस्टाग्राम आणि फेसबुक दोन्हीवरही प्रमोशन करत असते, ते जास्त चांगले काम करते.
- तरी माहिती म्हणून पेड प्रमोशन ची प्रोसेस शिकून घ्या



Kriston Publicity

Your Social Media Publicity Partner



@UdyojakMitra

# सोशल मीडियाच्या माध्यमातून कमी खर्चात व्यवसायाची जाहिरात करण्याचे प्रभावी मार्ग

[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)



## WhatsApp

- आपल्या विविध WhatsApp ग्रुप्स मधे  
व्यवसायाची माहिती पोस्ट करत रहा
- ब्रॉडकास्ट मेसेज पाठवू नका, ग्रुप्स मधे मेसेज पोस्ट करत रहा
- पण त्याचे प्रमाण त्रासदायक वाटेल इतके जास्त नसावे.
- WhatsApp वर इमेजेस पेक्षा कन्टेन्ट जास्त वाचले जातात.
- स्वतःचेही काही ग्रुप्स बनवा.
- त्यावर आपल्या व्यवसायाची माहिती पोस्ट करत रहा



**Kriston Publicity**  
Your Social Media Publicity Partner



# सोशल मीडियाच्या माध्यमातून कमी खर्चात व्यवसायाची जाहिरात करण्याचे प्रभावी मार्ग

[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)



## लिंकड इन

- लिंकड इन चे सुद्धा भरपूर यूजर्स आहेत.
- लिंकड इन वर अकाउंट सुरु करून फेसबुक इंस्टाग्राम सारखे प्रमोशन करा.
- इमेजेस चा वापर जास्त करा.
- लिंकड इन वरील इमेजेस मोबाईल वर आयताकृती आकारात चांगल्या दिसतात, त्यानुसार डिझाईन करा.
- आपल्या व्यवसायाचा संभावित ग्राहक होऊ शकेल असा मित्र वर्ग जोडा.



Kriston Publicity

Your Social Media Publicity Partner



@UdyojakMitra

# सोशल मीडियाच्या माध्यमातून कमी खर्चात व्यवसायाची जाहिरात करण्याचे प्रभावी मार्ग

[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)



## इतरांचे फेसबुक, इंस्टाग्राम पेजेस

- तुमच्या स्वतःच्या पेज सोबतच इतरांच्या पेजेसचाही चांगला वापर करता येऊ शकतो.
- भरपूर लाईक्स फॉलोअर्स असणारे फेसबुक, इंस्टाग्राम पेजेस तुमच्या जाहिराती नाममात्र शुल्क घेऊन पब्लिश करतात.
- अशा पेजेसचा चांगला वापर करून घ्या.
- त्यावर दिलेली जाहिरात क्षणात हजारो लोकांपर्यंत पोचते
- काही मोठ्या फेसबुक ग्रुप्स वर हेडर इमेज म्हणून तुमची इमेज ठेवली जाते. त्यासाठी ग्रुप एडमिन काही शुल्क घेतात. काही जण ग्रुप मधे तुमची पोस्ट पब्लिश करण्यासाठी शुल्क घेतात.



Kriston Publicity

Your Social Media Publicity Partner



@UdyojakMitra

# सोशल मीडियाच्या माध्यमातून कमी खर्चात व्यवसायाची जाहिरात करण्याचे प्रभावी मार्ग

[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)



## ट्रिटर

- ट्रिटर वर पेड प्रमोशन हाच योग्य मार्ग आहे
- परंतु ट्रिटर चा वापरकर्ता वर्ग हा मोठ्या शहरांत जास्त आहे.
- आपला ग्राहक कोण आणि कुठे आहे याचा  
अंदाज घेऊनच प्रमोशन करा

## यु ट्यूब

- यु ट्यूब मोठे माध्यम आहे, परंतु इतर माध्यमांसारखे इथे स्वतःचे पेज तयार करून प्रमोशन करायला संधी नाही
- यु ट्यूब वर पेड प्रमोशन करणे हाच योग्य मार्ग आहे.
- तसेच वेब सिरीज, किंवा एंटरटेनमेंट विडीओ पोस्ट करणाऱ्या चॅनल वर जाहिराती देऊ शकता.  
या विडिओंमध्ये तुमची जाहिरात दाखवली जाऊ शकते



Kriston Publicity

Your Social Media Publicity Partner



@UdyojakMitra

# सोशल मीडियाच्या माध्यमातून कमी खर्चात व्यवसायाची जाहिरात करण्याचे प्रभावी मार्ग

[www.UdyojakMitra.com](http://www.UdyojakMitra.com)



## वैयक्तिक फेसबुक, इंस्टाग्राम, लिंकड इन अकाउंट

- वैयक्तिक फेसबुक इंस्टाग्राम, लिंकड इन अकाउंट्स चा सुद्धा व्यवसाय वाढीसाठी चांगला वापर होतो.
- तुमच्या स्वतःच्या अकाउंट्स वर हजारो मित्र जोडलेले असतात
- तुमच्या इतर पोस्ट सोबतच तुमच्या व्यवसायाच्या पोस्ट आठवड्यातून किमान दोन तीन वेळा पब्लिश कराव्यात
- तुमच्या मित्र परिवाराला तुमचा व्यवसाय माहित झाल्याने व्यवसायाला माऊथ पब्लिसिटीचा फायदा होतो
- तुमच्या बायोडाटा मध्ये व्यवसायाचे डिटेल्स असले पाहिजेत
- व्यवसायाचे पेज महिन्यातून एकदा तरी अकाउंट वर शेअर करा



Kriston Publicity

Your Social Media Publicity Partner



@UdyojakMitra